

**Nederlandse Sales
Academie
heet vanaf nu
IMK Opleidingen**



IMK
opleidingen

Dezelfde expertise, breder aanbod, één vertrouwd aanspreekpunt.

Per 1 april is Nederlandse Sales Academie samengegaan met IMK Opleidingen. Door deze samenwerking kunnen we jou en je organisatie nog beter ondersteunen in commerciële groei en talentontwikkeling. Je vindt alle informatie en opleidingen nu op de website van IMK Opleidingen. Lees hier meer

[Akkoord](#)



Training Impactvolle gesprekken voeren

Ontwikkel de vaardigheid om jouw invloed te vergroten van impactvolle gesprekken op de werkvloer

 **Opleidingsduur**
1 dag

 **Eerstvolgende startdatum**
Di 24 juni 2025

 **Investing**
€ 605,-

 **4 beoordelingen**
★★★★☆

Vandaag geleerd is morgen toegepast

Training Impactvolle gesprekken voeren

Ontwikkel de vaardigheid om jouw invloed te vergroten van impactvolle gesprekken op de werkvloer

Inleiding Impactvolle gesprekken voeren

In een werkomgeving worden doorgaans veel gesprekken gevoerd. Toch is er vaak het probleem dat deze gesprekken niet tot een oplossing leiden. Je kan jezelf de vraag stellen of dit komt omdat de boodschap niet helder is of omdat je gesprekspartner niet goed luistert.

Heb jij ook het gevoel dat gesprekken binnen jullie organisatie tot niets leiden? Ben je benieuwd naar de invloed die impactvolle gesprekken kunnen hebben? En vraag je jezelf af hoe je de reeds bestaande gesprekscyclus van jullie organisatie kunt vitaliseren? Laat je dan inspireren tijdens de ééndaagse training *Impactvolle gesprekken voeren*.

Voor wie is de training Impactvolle gesprekken voeren?

Ben jij een (HR-)verantwoordelijke en ben je op zoek naar een manier om de gespreksvoering op jullie werkvloer te verbeteren? Dan kan de training *Impactvolle gesprekken voeren* jou hierbij helpen.

Heb je het gevoel dat het volledige team baat zou hebben bij het volgen van deze praktische cursus? Dan is het ook mogelijk om deze training [incompany](#) te volgen.

Wat ontwikkel ik?

Na het volgen van de training *Impactvolle gesprekken voeren*:

- weet jij medewerkers in hun kracht te zetten en hun talenten boven water te krijgen;
- ben je in staat doel- en resultaatgericht gesprekken te voeren;
- ken je het belang van 'echte' aandacht hebben in een gesprek;
- weet jij dieper in te gaan op een bepaald onderwerp;
- ben je in staat gestructureerde en opbouwende gesprekken te voeren;
- kan je wederzijdse openheid bevorderen.

Competenties

Je versterkt deze competenties:

- Integriteit
- Confronteren/ feedback
- Organisatiesensitiviteit
- Gespreksvaardigheid

Praktijkcoaching

Wij bieden praktijkcoaching aan, om na een training, cursus of opleiding de kennis en vaardigheden nog beter toe te passen in je werk. Terug in het werkveld gaan dingen soms toch anders dan verwacht. Met een coach breng je samen de geleerde lessen in de praktijk. Lees [hier](#) meer over praktijkcoaching.

Studieadvies op maat?

Wens je een persoonlijk studieadvies of heb je vragen over de mogelijkheden van maatwerk? Onze studie- en maatwerkadviseurs staan graag voor je klaar om jouw vragen te beantwoorden.

 0172 - 42 34 56 Ja, neem contact met mij op

Programma

Programma

- Eigen ervaringen met impactvolle gesprekken
- Bevorderende gespreksstructuur
- Krachtige vragen stellen
- Vertrouwen en openheid bevorderen
- Extra aandacht voor online gesprekken
- Buiten de comfortzone stappen
- Aandacht behouden: verschillende niveaus van aandacht
- Duidelijk zijn, feedback geven en ontvangen
- Omgaan met cultuurverschillen
- Tussentijdse evaluatie
- Welke inzichten neem je mee in het werkveld?

Plaats & Data

Training

Locatie UTRECHT	Trainingsdata Di 24 juni 2025	Begintijd 09:30	Eindtijd 16:30	Regulier inschrijven
Locatie AMSTERDAM	Trainingsdata Do 11 september 2025	Begintijd 09:30	Eindtijd 16:30	Regulier inschrijven
Locatie DEN BOSCH	Trainingsdata Vr 24 oktober 2025	Begintijd 09:30	Eindtijd 16:30	Regulier inschrijven
Locatie ZWOLLE	Trainingsdata Ma 01 december 2025	Begintijd 09:30	Eindtijd 16:30	Regulier inschrijven

Ook beschikbaar als incompany

[Incompany aanvraag](#)

Tarieven training

Regulier

Cursusprijs - 1 daagse training	€ 485,-
Digitaal lesmateriaal kort - Open programma	€ 55,-
Locatiekosten Open programma	€ 65,-
Totaal	€ 605,-

Alle bedragen zijn exclusief btw.

Overige informatie

- [Ongelimiteerd herhalen](#)
- [Subsidiemogelijkheden](#)

Studiebelasting

De training heeft een studiebelasting van 16 uren. Dit omvat de voorbereiding, het maken van opdrachten en het bijwonen van de training.

Niveau van de training

Een formeel diploma is geen vereiste voor deelname. Het werk- en denkniveau van deze training is mbo+.

Twijfel je of je deze training kunt of wilt volgen, overleg dan gerust met onze studieadviseurs via [0172 - 42 34 56](tel:0172-423456).

Aanvullende informatie

Onze aanpak

Bij de start van de training nemen we tijd om het doel en de aanpak te bespreken en worden afspraken gemaakt over de gewenste uitkomsten. We houden gedurende de volledige training rekening met actuele thema's die in veel verschillende bedrijven spelen zoals motivatie, betrokkenheid en innovatie. In deze training werken we vanuit het motto; eerst ervaren dan verklaren.

Certificaat

Alle deelnemers die de cursus *Impactvolle gesprekken voeren* hebben gevolgd, ontvangen na afloop een IMK-certificaat.

Wie is mijn trainer

Al onze trainers zijn echte vakprofessionals die je met plezier de kneepjes van het vak willen leren.

Meer weten over IMK Opleidingen? Bekijk dan onze bedrijfsvideo!

 **Video bekijken**