



Er komt een vacature vrij! Voor u als werkgever is dat een uitdaging. U wilt de positie snel invullen, maar wel graag met de juiste persoon. Liefst iemand die uit het juiste hout is gesneden en die een extra impuls kan geven aan de ontwikkeling van het bedrijf. Dat levert u een aantal cruciale vragen op. Hoe komt u tot een profiel van de geschikte kandidaat? Welke manier van werven levert succes op? Hoe kunt u het sollicitatiegesprek zo goed mogelijk leiden? Sollicitanten doen zich soms anders voor dan ze zijn en bovendien zijn er nog de wettelijke regels op het gebied van privacy, gelijke behandeling en de medische keuring.

Deze training scherpt uw inzichten en vaardigheden rond het werven, selecteren en aanstellen van personeel. Met uw eigen vacature doorloopt u alle stappen aan de hand van een werkplan.

Selectiegesprekken voerenTM

Werven en selecteren van niet de eerste, maar wel de beste medewerker

Training van 2 dagen

Voor wie? Deze training is bestemd voor ondernemers, leidinggevendenden of beginnende P&O-functionarissen die verantwoordelijk zijn voor de werving en selectie van nieuwe medewerkers. Er is wel enige praktijkervaring aanwezig bij de deelnemers, maar geen specialistische kennis.

Wie is mijn trainer? De training wordt gegeven door een praktijkgerichte trainer, met als specialismen management en communicatie. De trainer heeft zelf veel ervaring in het voeren van wervings- en selectiegesprekken.

Wat leer ik?

U maakt kennis met een aanpak van werven en selecteren die effectief is en goed overkomt bij sollicitanten. U kunt een functieprofiel met benodigde competenties inzichtelijk maken. U leert een advertentie op te stellen en gestructureerde selectiegesprekken te voeren. U krijgt inzicht in de manieren waarop u de geschiktheid en persoonlijkheid van sollicitanten achterhaalt. Daarna kunt u het geleerde direct in de praktijk brengen.

Unieke werkwijze Bij IMK Opleidingen begint het leren al direct na inschrijving. Wij bieden u een breed leerconcept, waarvan de training de kern vormt. Vooraf ontvangt u digitaal een preview van het lesmateriaal inclusief voorbereidingsopdracht. De training zelf is bijzonder interactief, met de nadruk op het toepassen

van de theorie. Zelfanalyses, oefeningen, discussies en ervaringsuitwisseling maken het leerproces persoonlijk en zeer praktijkgericht. Tussentijds onderhoudt u contact met uw leerpartner en/of medecursisten en werkt u aan een specifieke opdracht. Na afloop is het toepassen in de werksituatie van groot belang. U kunt blijven sparren met uw leerpartner en nog zes weken gebruik maken van e-coaching met uw trainer.

Aanverwante cursussen

- Training *Beoordelings- en functioneringsgesprekken voeren* (2 dagen)
- Cursus *Arbeidscontracten, arbeidsrecht en ontslag* (2 dagen)
- Cursus *Opzetten praktisch personeelsbeleid* (3 dagen)



Programma

Personeelsbehoefte en voorbereiding

- inzicht in de vacature
- profielschets met competenties
- passend aanbod en arbeidsvoorwaarden

Personeelswerving

- werving in eigen hand houden
- de personeelsadvertentie
- andere wervingsmogelijkheden
- werving uitbesteden aan derden

Eerste selectie

- telefonische selectie
- brievenselectie; wat mag u van een goede brief verwachten?
- interpretatie van het c.v.
- voorbereiding op het eerste gesprek
- wie voert de gesprekken?

Opbouwen en voeren van selectiegesprekken

- regie en gespreksklimaat, opbouw in fasen
- kiezen van de juiste onderwerpen, (door-)vragen en luisteren
- criteriumgericht interviewen volgens de STAR-methode
- omgaan met privacy
- meest voorkomende beoordelingsfouten

Overige selectiemethoden en het tweede gesprek

- vakbekwaamheidsproeven
- gedragsanalyse en potentieelinschatting
- psychologisch onderzoek en assessment
- referenties

Aanstelling en introductie

- wie past het beste?
- aanstellingsgesprek en arbeidscontract
- introductie en inwerkprogramma
- het binden van personeel



Deze training wordt alleen op maat als incompanytraining uitgevoerd.



Graag bespreken we met u de mogelijkheden voor uw organisatie. Neem contact op met IMK Support op **0172 - 42 34 56**