

Kent u het gevoel van plankenkoorts, angstzweet en onzekerheid? U gaat een presentatie verzorgen! Een groep belangrijke mensen zullen u vol verwachting aankijken. Als u maar goed overkomt, niet dichtslaat en antwoord heeft op hun vragen. U wenst stevig in uw schoenen te staan, vol zelfvertrouwen, met kennis van uw sterke punten en gewapend met een uitstekende structuur om aan vast te houden. Of het nu gaat om een verkooppresentatie, productintroductie, beleidspresentatie of nieuwjaarspeech: uw boodschap moet staan als een huis. Succesvol spreken voor groepen hangt van een groot aantal factoren af. Veel daarvan zijn te beïnvloeden en te verbeteren. Scherp uw presentatievaardigheden aan, waardoor u met méér plezier ontspannen voor de groep zult staan.

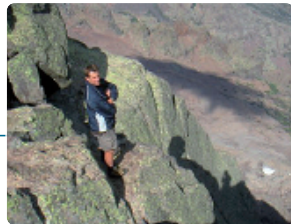
Presentatievaardigheden™

Op de planken zonder koorts

Training van 2 dagen

Harm Hilgevoord

Trainer bij IMK Opleidingen



“Je ‘comfortzone’ verlaten”

“Het spreken voor groepen is helaas één van de grote angsten van de mens. Begrijpelijk, maar ook jammer. Zeker als je bedenkt dat leidinggevend - maar ook medewerkers - steeds vaker een groep moeten informeren, instrueren of overtuigen. Tijdens de training ‘Presentatievaardigheden’ behandelen we uiteraard de technieken, de opbouw en de hulpmiddelen. Maar het is minstens zo belangrijk om zicht krijgen op de eigen belemmeringen en mogelijkheden.

Ik tracht de deelnemers hun eigen ‘comfortzone’ te doen verlaten; dat is het gebied waar men zich in eerste instantie comfortabel en veilig voelt. Wanneer deelnemers zich buiten hun ‘comfortzone’ begeven als ze voor de groep spreken, voelen ze zich vaak de uitslover, de pijs of de aansteller. Het mooie is echter dat de groep die wordt toegesproken, daar volstrekt anders over denkt. Applaus is de beloning. En dat voelt goed.”

TRAINER
AAN HET
WOORD

Voor wie? Deze training is bedoeld voor mensen met kennis van hun vak die regelmatig in uiteenlopende situaties op overtuigende wijze presentaties of voordrachten moeten houden. De wens is om steviger in de schoenen te staan, met plezier en vol zelfvertrouwen toehoorders te boeien en vooral de boodschap helder en overtuigend over te brengen.

Wie is mijn trainer? De trainer is praktijkgericht en deskundig op het gebied van communicatievaardigheden. Naast deze bekwaamheden heeft de trainer zelf veel uiteenlopende ervaringen met het presenteren voor groepen.

Wat leer ik? In deze training leert u hoe u op systematische wijze de voorbereiding en uitvoering van een presentatie aanpakt. Naast deze systematiek staan ook uw sterke kanten en verbeterpunten centraal. De combinatie van systematiek en persoonlijke talenten waarborgt een succesvolle presentatie. Plankenkoorts en spreekangst verdwijnen en maken plaats voor plezier en enthousiasme.

U maakt kennis met diverse presentatietechnieken en leert daarbij hoe u op overtuigende en natuurlijke wijze kunt communiceren met uw toehoorders. Verdere professionalisering van uw persoonlijke stijl staat centraal.

Unieke werkwijze Bij IMK Opleidingen begint het leren al direct na inschrijving. Wij bieden u een breed leerconcept, waarvan de training de kern vormt. Vooraf ontvangt u digitaal een preview van het lesmateriaal inclusief voorbereidingsopdracht. De training zelf is

bijzonder interactief, met de nadruk op het toepassen van de theorie. Zelfanalyses, oefeningen, discussies en ervaringsuitwisseling maken het leerproces persoonlijk en zeer praktijkgericht. Tussentijds onderhoudt u contact met uw leerpartner en/of medecursisten en werkt u aan een specifieke opdracht. Na afloop is het toepassen in de werksituatie van groot belang. U kunt blijven sparren met uw leerpartner en nog zes weken gebruik maken van e-coaching met uw trainer.

Uw persoonlijk opleidingsplan Een passend vervolg op deze training vormt de bijzondere training **Crucial Conversations**. Deze training gaat over het voeren van de echt lastige gesprekken die bepalend zijn voor uw toekomst. Gesprekken waarbij veel op het spel staat, de meningen uiteenlopen en emotionele blokkades in de weg zitten. Deze training opent de weg om alles bespreekbaar te maken en resultaten te behalen die daarvoor onmogelijk leken. Graag adviseren wij bij uw persoonlijk opleidingsplan. Neem vrijblijvend contact op via 0172 - 42 34 56.



Rob Verhoeven

Commandant Brandweer Waalre en medewerker Kwaliteitszorg

“Goede didactische en positief kritische training”

“Ik heb gekozen voor deze training om de korte en praktische insteek én om ervaringen te delen met cursisten uit andere branches. Ik ga vanaf dit jaar steeds meer presentaties houden en wil daarbij goed voor de dag komen. Mij is door het volgen van de training duidelijk geworden dat de voorbereiding meer dan het halve werk is. Daardoor kom je los van de stof en heb je meer tijd voor de vorm, dus de presentatie zelf. En belangrijke onderdelen van die vorm - de snelheid van praten, intonatie en de stiltes op de juiste plaatsen - zijn na de training sterk verbeterd.”

M&L studiepunten Met deze training verdient u studiepunten waarmee u het diploma Foundation/ Practitioner/Master of Management & Leadership kunt behalen. Lees meer over de studiepunten op www.IMKopleidingen.nl/sp.

Het all-in tarief per deelnemer bedraagt € 795,-

Tariefsopbouw: lesgeld € 665,- / lesmateriaal € 40,- / accommodatiekosten € 90,- (2 dagen).

Alle bedragen zijn exclusief btw. Vrijstelling is mogelijk via IMK Academie, u kunt dit aangeven op het inschrijfformulier. Indien u kiest voor eenmalige automatisch incasso betaalt u geen € 15,- extra per factuur aan administratiekosten.

 Meld u aan via www.IMKopleidingen.nl/pk

 Reserveer meteen uw plaats met één telefoontje naar **0172 - 42 34 56**

 Ervaringen uitwisselen en op de hoogte blijven van de laatste ontwikkelingen? Meld u aan voor de LinkedIn-groep **MANAGEMENT & LEIDERSCHAP** via www.IMKOPLEIDINGEN.NL/MLGROEP

Programma

- Systematische voorbereiding
- Oriëntatie op doel en publiek
- Opbouw van de presentatie
- Zin en onzin van presentatiehulpmiddelen
- De techniek van het persoonlijk presenteren
- Ontdekken van uw persoonlijke talenten
- (Spreek)angstreductie
- Spreekvaardigheid met overtuigingskracht
- Verbale en non-verbale communicatie
- Reageren op onverwachte feedback
- Videoanalyse van presentaties van de deelnemers

Regio en data

Deze training duurt twee dagen van 10.00 - 17.00 uur

april 2012

Amsterdam 11-04 | 18-04

juni 2012

Utrecht 22-06 | 29-06

oktober 2012

Amsterdam 10-10 | 17-10

november 2012

Den Bosch 01-11 | 08-11

Utrecht 12-11 | 19-11

december 2012

Rotterdam 14-12 | 21-12

mei 2012

Rotterdam 31-05 | 07-06

Kijk op IMKopleidingen.nl voor ons volledige programma



MANAGEMENT & LEIDERSCHAP | INFORMEEL LEIDERSCHAP | PERSONEELSBELEID | OOK INCOMPANY!
MEDEZEGGENSCHAP | SUPPORT & COMMUNICATIE | SALES | ONDERNEMERSCHAP